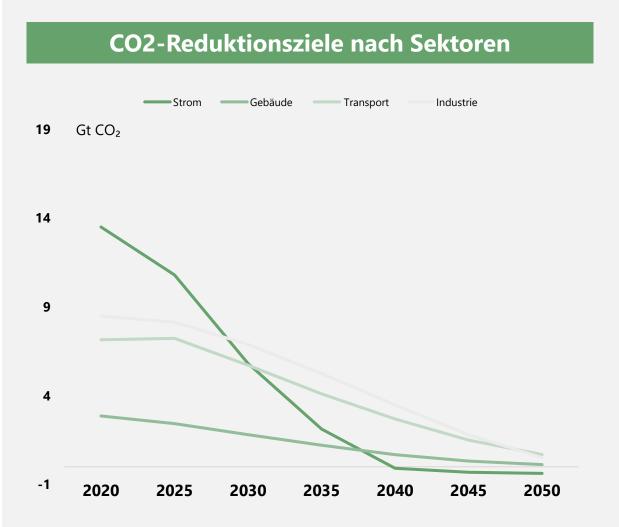


ABO Wind Strategie 2024 - 2027





Die globale Energiewende wird durch das Net Zero Ziel vorangetrieben



Kommentar

- Das Erreichen des Net Zero Ziels ist notwendig, um den Klimawandel auf 1,5 °C zu begrenzen
- Die meisten Regierungen und viele Großunternehmen haben sich dem Net Zero Ziel verpflichtet
- Viele Länder (insbesondere EU-Länder) haben die CO2-Reduktion der Industriesektoren gesetzlich vorgeschrieben

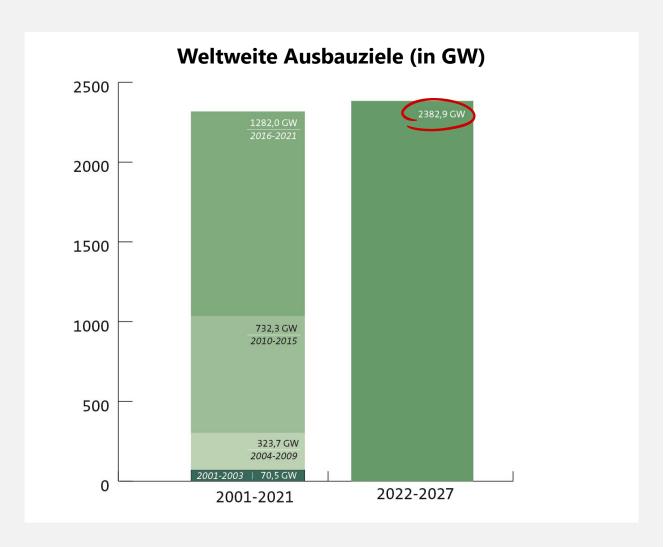
Quelle: Net Zero by 2050: A Roadmap for the Global Energy Sector; IRENA World Energy Transition Outlook 2022

Vom Ende denken: Net Zero in 2050

In 6 J. soll die gleiche EE-Kapazität realisiert werden wie in den 20 J. zuvor

 Massiver Ausbau der Erneuerbaren macht Europa unabhängig von (russischem) Gas

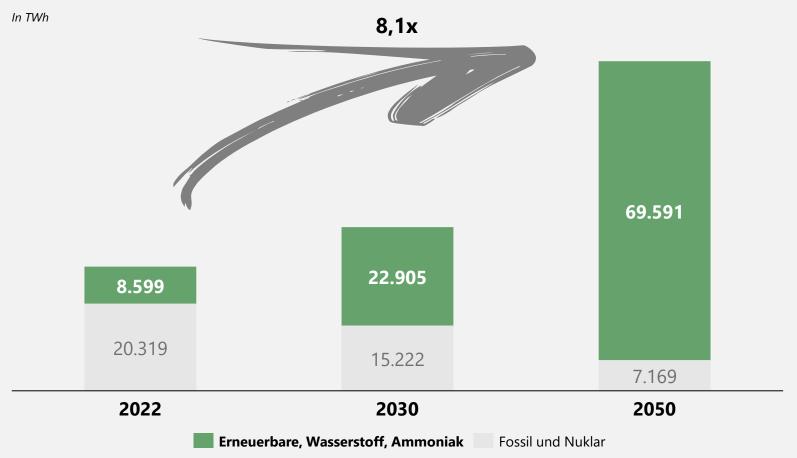
 Zwischen 2022 und 2027 werden die erneuerbaren Kapazitäten weltweit um 2.400 Gigawatt wachsen



Die Elektrifizierung ist ein zweifacher Hebel für erneuerbare Energien



Kommentar



- (1) Adressierbarer Markt
 verdreifacht sich annähernd
 durch Elektrifizierung der
 Industrie, des
 Transportwesens und des
 Wärmesektors
- (2) Darüber hinaus steigt der EE-Anteil des Marktes auf ca. 90%. Das entspricht einer Verachtfachung bis 2050

Source: IEA: Net Zero Roadmap: A Global Pathway to Keep the 1.5 °C Goal in Reach (2023 Update)

Vom Ende denken: Net Zero in 2050

Die meisten ABO Märkte haben sich verpflichtet, Net Zero 2050 zu erreichen

Kanada hat sich verpflichtet, die Emissionen bis 2030 um 40 bis 45 % unter das Niveau von 2005 zu senken

Kolumbien hat sich verpflichtet, seine Emissionen bis 2030 um 51 % unter das Niveau von 2014 zu senken

Argentinien hat sich verpflichtet, seine Emissionen bis 2030 um 15 % unter das Niveau von 2007 zu senken

Großbritannien hat sich verpflichtet, die Emissionen bis 2030 um mindestens 68 % unter das Niveau von 1990 zu senken

EU hat sich darauf geeinigt, die Emissionen bis 2030 um mindestens 55 % unter das Niveau von 1990 zu senken

Tunesien hat sich verpflichtet, seine Emissionen bis 2030 um 45 % unter das Niveau von 2010 zu senken

> **Tansania** hat sich verpflichtet, die Emissionen bis 2030 um 20 % unter das Niveau von 2014 zu senken

Südafrika hat sich verpflichtet, die Emissionen bis 2030 um mindestens 30 % unter das Niveau von 2010 zu senken Ergebnisse Klimagipfel Paris

Europäisches Klimagesetz

Quelle: Internet Research; Nationally Determined Contributions



ABO Wind Mission und Vision sind seit der Gründung in 1996 unverändert

Mission

Energiewende

Die Unterstützung der Energiewende ist seit Gründung in 1996 unsere treibende Mission

Vision

Net Zero

Wir sind schon seit >27 Jahren davon überzeugt, dass eine Welt ohne CO2-Emissionen erreichbar ist

Erneuerbare sind unsere DNA

Wir sind aus Überzeugung Vorreiter beim Ausbau der erneuerbaren Energien, unabhängig von der Technologie

Klimawandel Stoppen

Eine lebenswerte Zukunft für nachfolgende Generationen zu sichern ist unsere übergeordnete Vision

Mission, Vision & Werte

Unser Erfolg beruht auf der Motivation und dem Engagement der Mitarbeiter

"Neben dem gemeinsamen Ziel der Energiewende, setzt ABO Wind seit Gründung auf eine faire Arbeitskultur, die auf modernen Grundprinzipien basiert"



Diversität & Gleichberechtigung

Diversität und Gleichberechtigung unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter ist die Grundlage für unseren Erfolg



Gruppenorientierung & Eigenverantwortung

Unsere Projektentwicklung beruht auf Teamarbeit und Eigenverantwortung jedes Mitarbeiters



Weiterentwicklung & Respekt

Wir gehen respektvoll miteinander um und entwickeln unsere Mitarbeiter über ihre individuellen Stärken hinweg

Unsere Werte bestimmen unser Auftreten im Markt

Fair & Zuverlässig

Transparent & Ehrlich

Lokal & Persönlich



- Wir behandeln Anwohner,
 Landbesitzer, Politiker und
 Investoren als Geschäftspartner auf Augenhöhe
- Wir streben langfristige Beziehungen an



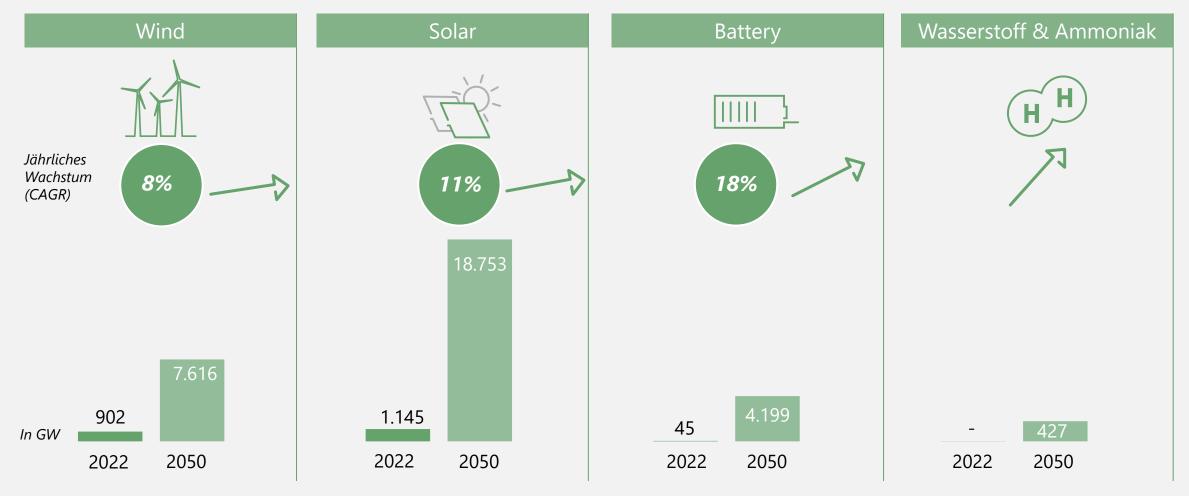
- Wir kommunizieren transparent mit unseren Partnern
- Wir glauben nicht an komplizierte Verträge. Alle Stakeholder sollen nachvollziehbar verstehen, wie wir agieren



- Lokale Aktivitäten und Initiativen sind für uns von essentieller Bedeutung
- Vertrauensvolle, persönliche Kontakte sind der Schlüssel für unseren lokalen Erfolg



Großes Wachstumspotenzial der wichtigsten EE-Technologien bis 2050...



Dargestellt ist der jeweilige Ausbau der Kapazitäten, den die IEA für ihr "Null- Emission-Szenario" für erforderlich hält

Source: IEA: Net Zero Roadmap: A Global Pathway to Keep the 1.5 $^{\circ}$ C Goal in Reach (2023 Update) CAGR = Compound annual growth rate

... und wir sind in allen Technologien mit einer starken Pipeline aktiv

Unser starkes Kerngeschäft



Neue Wachstumsperspektiven



Pipeline von 23GW gesichert

Realisierung geplant

Erfahrung

Installierte Leistung (in MW)

Pipeline (in % bzw. GW)

Wachstumsperspektive

> 28 Jahre	> 8 Jahre	> 4 Jahre
4.400	1.000	100
>60%	>30%	<10%
Wind ist und bleibt unser Kerngeschäft in den nächsten Jahren	Solar als zweites Standbein mit großen Ausbauzielen	Erste BESS-Projekte am Netz mit großen Ausbauzielen

In Umsetzung

20

Enormes Potenzial, erste Projekte in Umsetzung, Umsätze erst mittel- bis langfristig

Wir sind in 16 Ländern aktiv, die wir alle als attraktive EE-Märkte sehen

Überblick der internationalen Märkte Intention Wachstumsperspektiven Finnland Kanada 🗣 **Deutschland Technologische** Griechenland Spanien 9 Tunesien Diversifizierung Kolumbien 9 Tansania **Ertragsdiversifizierung** Südafrika und Risikominderung Argentinien **?**

Unser strategischer Fokus liegt auf der Entwicklung und dem Ausbau unserer bestehenden

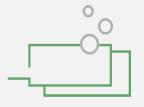
Märkte

15

Fokus liegt auf Projektentwicklung und Errichtung, nicht auf Eigenbestand



Entwicklung ist und bleibt unsere Kernkompetenz mit dem Know-How aus 27 Jahren. Wir decken mit unserer Erfahrung den risikoreichsten Teil der Entwicklung ab, um höhere Margen zu erzielen

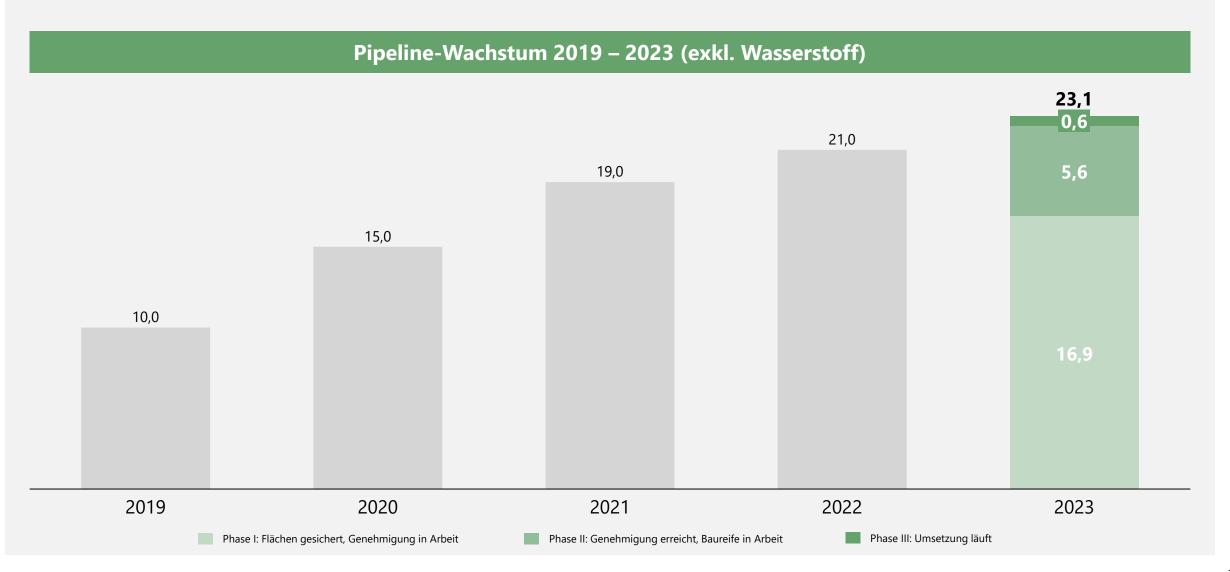


Abgeleitet von unserer Vision, möglichst viel CO2 einzusparen, fokussieren wir uns auf die Projektentwicklung, anstatt Kapital langfristig in Wind- oder Solarparks zu binden. Dies schafft überdurchschnittlichen Wert für alle Stakeholder



Die Kombination aus Technologien, Märkten und unserem Fokus auf Projektentwicklung ohne Eigenbetrieb hat zum Aufbau unserer großen Pipeline geführt. Dies ist eine wichtige Unterscheidung im Vergleich zu Wettbewerbern

Unsere Pipeline hat sich von 2019 bis 2023 mehr als verdoppelt...



...und zusätzlich haben wir eine globale 20GW H2 Pipeline aufgebaut





Orte



Wasserstoff-Tankstelle



Pipeline Transport



Ammoniak-Verschiffung

Zwei gleichgestellte Geschäftsmodelle haben sich für ABO Wind etabliert

Geschäfts- modell	Schlüsselfertige Errichtung (Turnkey)		Verkauf von Projektrechten		
	Akquisition	Errichtung	Akquisition	*	
eistunge	Genehmigung	Inbetriebnahme	Genehmigung	*	
	Planung & Entwicklung	Operations & Maintenance	Planung & Entwicklung	*	
	Planung & Entwicklung	Operations & Maintenance	Planung & Entwicklung	*	

+120+021

Das beste Geschäftsmodell wird 1:1 für jedes Projekt bewertet und hängt von vielen Faktoren ab: z.B. Länderrisiken, Erfahrungswerte, Projektrisiken, finanzielle Risiken, Margenverteilung zwischen Rechteverkauf und schlüsselfertiger Errichtung

O&M, Service and Repowering unterstützen unsere Projektentwicklung





ABO Wind ist ein Full-Service-Anbieter mit langfristigem Engagement in unseren Projekten. Dies ist für unsere Glaubwürdigkeit bei Grundstückseigentümern und Investoren unerlässlich und war schon immer ein Teil unserer Kultur



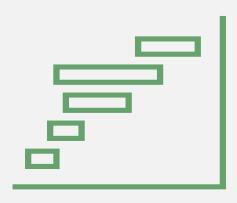
Unsere Wettbewerbsvorteile

Unser Wettbewerbsvorteil basiert auf aktiven strategischen Entscheidungen...

Große Wertschöpfungstiefe

Pure Play Fokus

Starke internationale Pipeline







Wir haben In-House Expertise für jede Phase der Projektentwicklung und bauen diese gezielt weiter aus

Wir machen weiterhin das, was wir am besten können: Unser Fokus liegt auf der Projektentwicklung, Errichtung und Betriebsführung Wir sind global tätig und haben eine werthaltige Pipeline. Wir sind in der Lage, unser Know-How schnell und effizient in neue Märkte zu übertragen

...und auch auf unserer Unternehmenskultur und unseren Werten

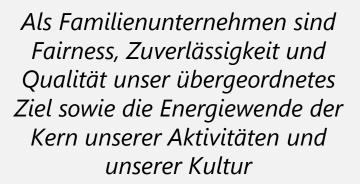
Gemeinsamer Purpose

Unternehmerisches handeln

Lokale Präsenz & langfristige Beziehungen

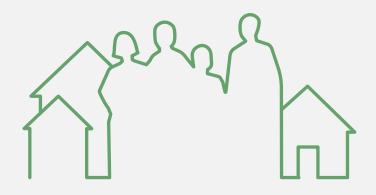








Wir handeln schnell, flexibel und lösungsorientiert. Unsere flachen Hierarchien ermöglichen schnelle, abgestimmte Entscheidungen



Gute Beziehungen zu allen Geschäftspartnern und Stakeholdern auf lokaler Ebene schaffen win-win Situationen



Unsere Kernkompetenzen

Unsere Mitarbeiter und unser tiefes Inhouse Know-how unterscheiden uns

Experten für Projektentwicklung

Experten für Errichtung

Experten für O&M, Services & Repowering

Exploration Acquisition Permitting Planning Construction Completion O&M, Services, Repowering

Inhouse Expertise in:

- Identifikation von Flächen
- Grundstückssicherung
- Modellierung von Netzkapazität

Inhouse Expertise in:

- Design & Layout
- Infrastruktur & Netzanschluss
- Technische Planung & Entwicklung

Inhouse Expertise in:

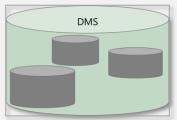
- Betriebsführung
- Technik & Service
- Repowering

Unsere Kernkompetenzen

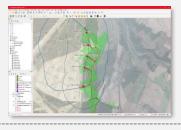
Digitalisierung der Kernprozesse zur Unterstützung unseres Tagesgeschäfts*



• **ERP System** für effiziente interne Kernprozesse



Globales und digitales Dokumentenmanagement



 Geoinformationssystem (GIS) zur Unterstützung von Akquisition und Entwicklung



Entwicklung einer globalen, integrierten Projektdatenbank

Die Digitalisierung zur Unterstützung von Kernprozessen wird deutlich beschleunigt



Organisation

Unsere Organisation folgt schon immer modernen Handlungsprinzipien

	Beyond Budgeting	Gruppen- orientierung	Inklusion & Verantwortung	Auslastungs- management	Individualität des Menschen
Prinzip	Wir arbeiten ohne Budgets	 Projekte werden als Gruppe realisiert und Entscheidungen gemeinsam getroffen 	Eigenverantwortung und Toleranz für Fehler	 Bedarfsgerechtes Staffing von Projekten (auch international) 	 Keiner unserer Mitarbeiter muss sich verstellen
Motiv	Budgetprozess langwierig und teuer	 Beste Form für Projektrealisierung in EE-Projekten und Lösung komplexer Probleme 	 Befähigung der Mitarbeiter, Entscheidungen zu treffen und unternehmerisch zu handeln 	Projektentwicklung erfordert hohe Flexibilität	 Arbeitszufriedenheit und Identifikation Authentizität Glaubwürdigkeit
Vorteil	 Flexibilität in Projektierung und Geschäftsmodell Wir tun, was nötig ist, nicht das, was ein Budget vorgibt 	 Fundierte, abgestimmte Entscheidungen Motivation durch Teilhabe 	 Mitarbeiterzufrieden- heit und –motivation Dezentrale, schnelle Entscheidungen 	 Effektive Nutzung unseres Know-Hows Interessante Karrierewege und Entwicklungs- möglichkeiten 	 Engagement, Motivation und Zufriedenheit der Mitarbeiter

Unsere Handlungsprinzipien stellen einen Wettbewerbsvorteil dar und werden weiter gestärkt

Organisation

Training, Weiterentwicklung & Kommunikation als Schlüssel zu unserem Erfolg

Aktuelle Herausforderungen

Strategische Maßnahmen

- Herausforderndes makroökonomisches Umfeld
- Fachkräftemangel
- Starkes Wachstum von ABO Wind
- Neue Technologien
- M&A / Partnerschaften

- > Starke zentrale HR-Abteilung
- Aufbau globalerHR-Organisation
 - Ever
- International Management Meetings

Global Meeting

Starke HR Trainings-Abteilung konzepte



konzepte



- Rollout eines neuen Schulungskonzepts
- Regelmäßige Trainings

Events



Kommunikation



- Regelmäßige Managementkommunikation
- Lokales
 Management
 als
 Multiplikator



Finanzen & Kapitalmarktstrategie

ESG ist ein integraler Bestandteil unserer Kapitalmarktstrategie



Status quo:

Im August 2022 wurde ABO Wind freiwillig von der IMUG, einer führenden ESG-Zertifizierungsagentur in Deutschland, auditiert

Ziel:

Umsetzung der Handlungsempfehlungen bis zum neuen Audit im Jahr 2024. Ein freiwilliger Nachhaltigkeitsbericht wird ab 2024 erstellt

2024

Deutliche Erhöhung der MW-Kapazität in Entwicklung & Bau ist unser Hauptziel



Best Case: Verdopplung der entwickelten MW pro Jahr bis 2027 350 350 350 150 150 150

2026

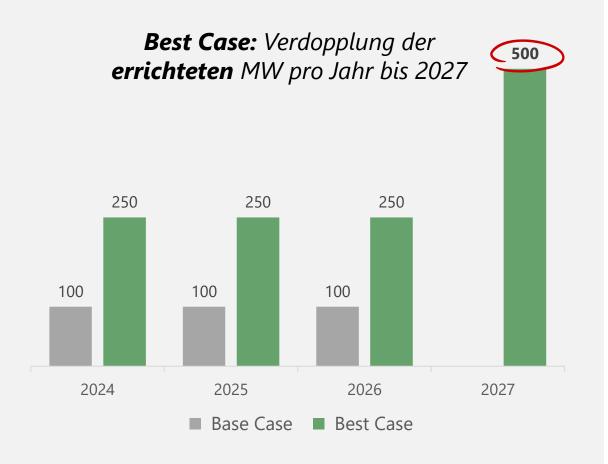
Best Case

2027

2025

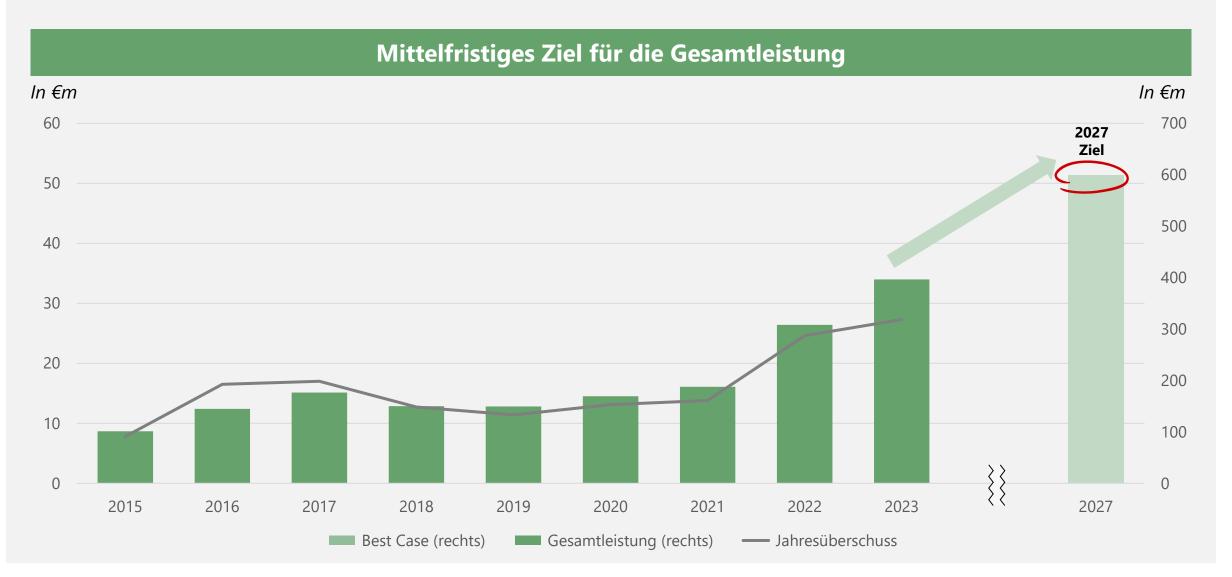
Base Case

Durchschn. MW Errichtungsziel 2024-2027



04. Finanzen

Mittelfristiges wirtschaftliches Ziel





Unsere Wachstumsstrategie 2027 auf einen Blick

Nachhaltiges
Wachstum in allen
Technologien und
Dienstleistungen
& Verdopplung
der Ausbau- und
Finanzziele



Effiziente interne
Prozesse,
motivierte
Mitarbeiter und
bewahren der
Unternehmenskultur

- > Da sich ABO Wind noch in der Wachstumsphase befindet ist es unser Hauptziel, die **Gesamtleistung auf ~600 Mio. € und den Nettogewinn auf ~50 Mio. €** ab dem Jahr 2027 zu verdoppeln (im Vgl. zu 2022)
- > Verdopplung der realisierten Kapazität in Entwicklung (700 MW) und Errichtung (500 MW) und Ausbau der Pipeline in allen Technologien
- > Ausbau von O&M & Repowering in allen Märkten in Synergie mit der Projektentwicklung
- Verstärkung unseres Know-Hows in allen Geschäftsbereichen durch Ausbau des Recruitings, der internationalen Jobmöglichkeiten und von Trainings & Entwicklungsangeboten
- > Bewahren der Kultur, der familiären Prägung, der Werte und der Handlungsprinzipien von ABO Wind
- > Digitalisierung von Kernprozessen zur Unterstützung unseres Projektentwicklungsgeschäfts

Disclaimer

Diese Präsentation dient einzig Informationszwecken und stellt weder ein öffentliches Angebot noch eine Einladung zur Zeichnung oder zum Kauf eines Wertpapieres dar, noch bilden dieses Dokument oder die enthaltenen Informationen eine Grundlage für eine vertragliche oder anderweitige Verpflichtung. Die Präsentation dient ausschließlich Ihrer Information und darf nicht insgesamt oder teilweise reproduziert oder an andere Personen weiterverteilt werden. Alle in dieser Präsentation enthaltenen Informationen wurden sorgfältig ausgewählt. Dennoch übernehmen wir keine Gewähr für Richtigkeit oder Vollständigkeit. Die Informationen unterliegen Ergänzungen, Berichtigungen und Aktualisierungen. Manche der in dieser Präsentation getätigten Aussagen drücken Erwartungen aus und enthalten in die Zukunft gerichtete Aussagen, die auf derzeitigen Anschauungen und Annahmen beruhen und daher unbekannte Risiken und Unsicherheiten aufweisen. Die tatsächlichen Ergebnisse und Entwicklungen können unter anderem aufgrund geänderter Geschäfts- oder Marktverhältnisse erheblich von den in diesen Aussagen enthaltenen Erwartungen und Prognosen abweichen. Diese und andere Faktoren können das Ergebnis, die finanziellen Erwartungen und die in dieser Präsentation aufgestellten Prognosen negativ beeinflussen. Die Gesellschaft übernimmt keine Verpflichtung, sei es aufgrund neuer Informationen oder zukünftiger Ereignisse, ihre zukunftsgerichteten Aussagen zu aktualisieren oder zu überarbeiten. Die Verteilung dieser Präsentation in anderen Rechtsordnungen kann gesetzlich beschränkt sein, und Personen, in deren Besitz dieses Dokument gelangt, sollten sich über solche Beschränkungen informieren und diese einhalten. Die Nichteinhaltung dieser Beschränkungen kann ein Verstoß gegen geltende Wertpapiergesetze sein.